


Der Samurai Manager® Lady Special

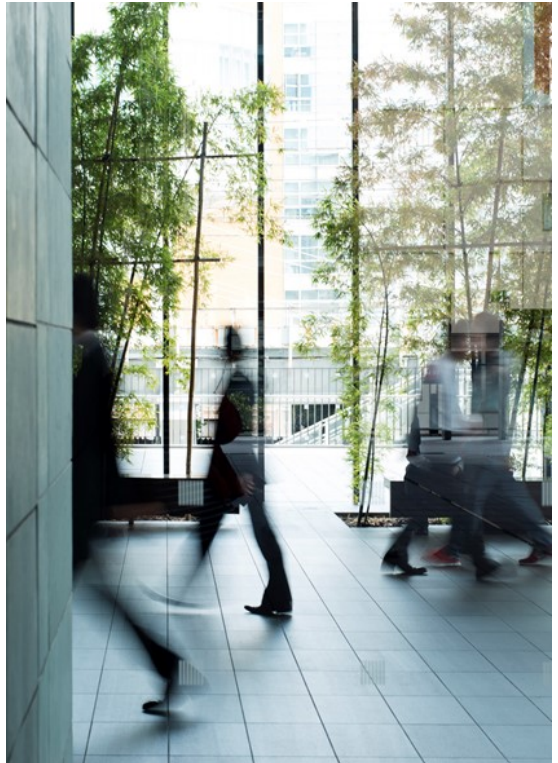
侍
マ
ネ
ー
ジ
ャ
ー

Das exklusive Seminarformat
für Exzellenz in Leadership

Der Samurai Manager®
you feel. you go. 

you feel. you go.

Rasant, komplex, fordernd



So gestaltet sich die heutige Geschäftswelt. Wir erleben eine strukturelle Neuordnung unserer wirtschaftlichen Systeme – beschleunigt durch äußere Einflussfaktoren wie Digitalisierung, Vernetzung und neue Technologien.

Die steigende Komplexität beeinflusst auch unsere Führungskultur und verlangt nach starken Charakteren, die effizient arbeiten und gezielt entscheiden. Persönlichkeiten, die bewusst ihren Verstand, ihre Gefühle und ihre Werte einsetzen.

So, wie es die Samurai in Japan viele Jahrhunderte getan haben. Skills wie Empathie, Vertrauen, aber auch Mut, Entschlossenheit und vor allem Intuition sind daher ein Muss für Führungskräfte, jetzt und insbesondere in Zukunft.

„The two most effective business tools for twenty-first century executives are meditation and intuition.”

HARVARD BUSINESS SCHOOL

Das Programm Der Samurai Manager® – Lady Special übersetzt diese Aussage sehr praxisorientiert in eine Fakten und Zahlen getriebene Geschäftswelt.

Methodik des Wissenstranfers



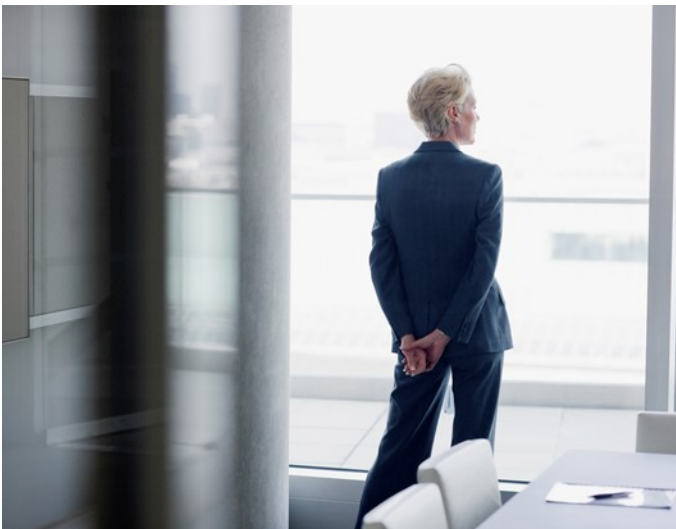
Erlebtes Wissen ist laut aktueller neurowissenschaftlicher Studien 70-mal nachhaltiger als gehörtes Wissen. Deshalb wird der Wissenstransfer unterstützt von leichten Kampfkunstübungen aus der Welt der legendären Samurai (Body Dynamics). Die Teilnehmerinnen lernen sich stärker auf ihre Ziele zu fokussieren und die eigene Energie effizienter zu nutzen.

Jedes Seminar wird auf die individuellen Bedürfnisse fein abgestimmt und findet in themenaffinen Locations statt.



Der Samurai Manager® Lady Special

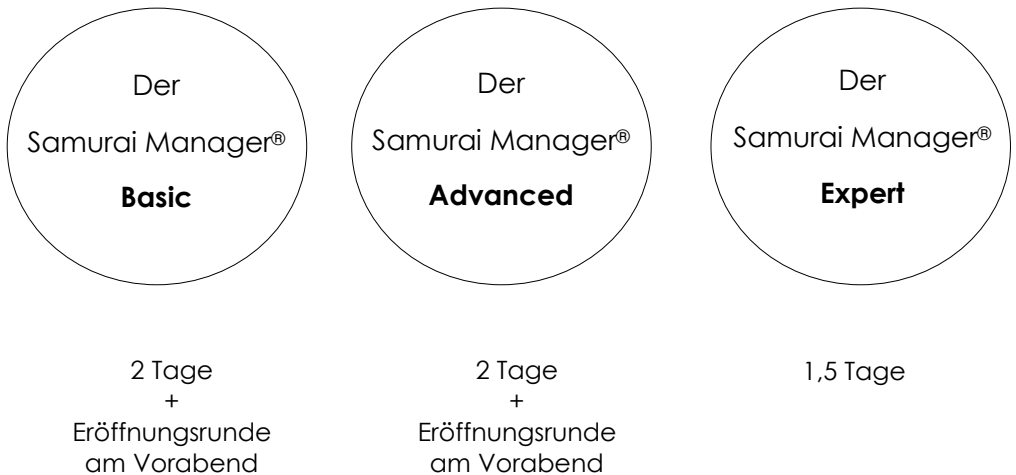
Im Seminar Der Samurai Manager® - Lady Special trainieren Sie Ihre Intuition zu verbessern, um die richtigen Entscheidungen zum richtigen Zeitpunkt zu treffen.



SPEZIELL FÜR

- Mitarbeiterinnen mit Führungs- und Verhandlungsverantwortung, die offen für neue Zugänge sind
- Mitglieder des Vorstandes und der Geschäftsleitung
- Führungskräfte des mittleren und oberen Managements

3 LEVELS



ZIEL

- Integrität als Führungskraft erlangen
- komplexe Führungs- und Verhandlungssituationen souverän lösen
- Werte wie Loyalität, Mut, Entschlossenheit, Achtsamkeit, Respekt und Intuition praktizieren und diese realistisch im modernen Management leben

ABSCHLUSS

Auszeichnung zur zertifizierten Samurai Managerin

Der Samurai Manager® Lady Special

LEVEL 01

Basic

VORABEND

Anreisetag

18:30 Uhr
Eröffnungsrunde
und einführende
Worte.

TAG 1

- Mokuso*: den Kopf frei machen, damit Neues Platz findet
- Wahrnehmen - Verstehen - Beherrschen
- Das Geheimnis zur Wirtschaftsmacht Japans liegt in drei Schriftzeichen: Shu Ha Ri
- Horizontales Denken versus Vertikales Denken in der Führung
- Zeitgemäße Führungsinstrumente zur Vertrauensbildung nützen
- Mitarbeiter stärker in die Eigenverantwortung bringen
- Geistige Flexibilität erlangen, um unterschiedliche Sichtweisen zu verstehen
- Shu*: von der Oberflächlichkeit zum Kern einer Sache vordringen

TAG 2

- Ki*: Energie bündeln und Ziele fokussieren
- Tsukite*: Energietransfer in das zu führende Team
- Souveränität in komplexen Verhandlungen mittels Samurai Prinzipien erlangen - Teil 1
- Wertschätzung und dabei gleichzeitig Konsequenz und Entschlossenheit demonstrieren

Die Seminarteilnehmerinnen tragen wesentlich zur Gestaltung des Inhaltes bei, indem sie heikle Verhandlungs- und Führungssituationen aus der Praxis einbringen, welche mit Samurai Prinzipien gelöst werden. Ständiger Begleiter in allen drei Levels ist das Thema Intuition.

LEVEL 02 **Advanced**

TAG 1

- Ippon*: Das Erzeugen von Wirkung
- Die Masterclass in der Führung: mehrere Generationen zu einem dynamischen Team formen und welche Samurai Prinzipien bei dieser Herausforderung unterstützen
- Konflikte als Treiber notwendiger Veränderungen erkennen
- Emotionen in Konflikten richtig einschätzen und als Katalysator zur Lösungsfindung nutzen
- Hara*: Umgang mit den eigenen (Energie-) Ressourcen

TAG 2

- Makato*: Aufrichtigkeit und Respekt als Garant für Führungsintegrität
- Hoshin*: alles geben ohne auszubrennen
- Souveränität in komplexen Verhandlungen mittels Samurai Prinzipien erlangen - Teil 2
- Das Erkennen und das Treffen des emotionalen Nervs meines Gegenübers in komplexen Verhandlungen
- Flexibilität und Kreativität in Verhandlungen mit unterschiedlichen Zielsetzungen der Verhandlungspartner

LEVEL 03 **Expert**

TAG 1

- Sen*: den richtigen Zeitpunkt finden
- Das Wesen von Entscheidungen
- Fakten versus Intuition im Entscheidungsprozess
- Menschentypologie und deren Auswirkung auf Entscheidungen
- Das Nemawashi Prinzip, um Mitarbeiter geschlossen auf ein gemeinsames Ziel auszurichten, für mehr Mut und Entschlossenheit
- Zanshin*: ruhiger Geist und Zielfokussierung

TAG 2

- Mushin*: denken ohne zu denken
- Die Bedeutung der Intuition im modernen Management
- Methoden, die eigene Intuition zu revitalisieren und kontinuierlich zu verbessern
- Mit dem Samurai Manager Kodex zur charismatischen Führungspersönlichkeit

Die neue Kompetenz spüren

„Das Seminar „Der Samurai Manager“ war sowohl von den Inhalten als auch vom körperlichen Training Neuland für mich. Die Kombination fernöstlicher und westlicher Managementstrategien - umgelegt auf die Werte der Samurai - ergab für mich ein stimmiges Gesamtkonzept. Werte wurden nicht nur diskutiert sondern auch gelebt. Ein unvergleichbares Erlebnis für Körper und Geist.“

MAG. SILVIA COLOVIC
TRADE MARKETING MANAGER/TELECOMMUNICATIONS,
SAMSUNG ELECTRONICS AUSTRIA GMBH

„Wie in diesem Seminar die Werte und Philosophie der Samurai mit den heutigen Anforderungen für ein erfolgreiches Management zusammengeführt wurden, hat mich tief beeindruckt und für meinen Alltag enorm inspiriert. Die realitätsnahen Übungen und die körperlichen Trainingseinheiten haben das Seminar zu einem Gesamterlebnis gemacht.“

CONNY BIRNSTIEL
HEAD OF HR SHARED SERVICES
EMEA, SIEMENS AG

„Der Samurai Manager hat mich als völlig neuer Seminaransatz ausgesprochen positiv überrascht und fasziniert. Wenn Zahlen und Fakten nicht mehr ausreichen, um eine Entscheidung zu treffen, so ist Intuition gefragt, eine viel zu wenig beachtete Kompetenz. Selbstwertgefühl und Selbstvertrauen zu stärken, Ziele zu fokussieren und diese mutig und entschlossen umzusetzen, sind Fähigkeiten, welche das Seminarprogramm „Der Samurai Manager“ auf unvergleichbare Weise lehrt.“

MAG. BRIGITTE MOSER
ERSTE BANK

Der Samurai Manager® Kodex

- 01 Ein Samurai Manager setzt das Gesagte gleich mit der Tat.

- 02 Ein Samurai Manager fragt sich jeden Tag: „Was kann ich heute besser machen als gestern und morgen – besser als heute in meinem Job und als Mensch“.

- 03 Ein Samurai Manager ist bereit, Geld oder Einfluss zu verlieren, aber niemals seine Ehre.

- 04 Ein Samurai Manager hört auf seine Intuition und arbeitet daran, diese kontinuierlich zu verbessern.

- 05 Ein Samurai Manager motiviert seine Mitarbeiter durch respektvollen Umgang.

01 サムライマネージャーは、常に有言実行します。

02 サムライマネージャーは毎日自問自答します：
「一人の人間として、また仕事において、
昨日より今日、今日より明日、
何が改善できるだろうか。」と

03 サムライマネージャーはお金や影響力を
失ったとしても、自身の名誉は失いません。

04 サムライマネージャーは自分の直感に従い、
常に向上心をもって行動します。

05 サムライマネージャーは同僚に対して
敬意を払って接し、モチベーションを高めます。

Erfahrung, die begeistert

Dr. Reinhard Lindner ist seit mehr als zwei Jahrzehnten Unternehmensberater und Managementtrainer mit zahlreichen Expertisen in Süd-Ostasien. Sein starkes berufliches Engagement lehrte ihn verschiedene Blickwinkel und Herangehensweisen, um komplexe Herausforderungen in der Führung von Organisationen zu lösen.

Mit dem Seminarformat Der Samurai Manager® - Lady Special setzt der Budo-Meister und Schüler des „letzten Samurai“ neue Standards zum Thema Leadership. Zudem gastiert der Bestseller-Autor an verschiedenen Universitäten als Lektor, um den Vergleich von westlichen zu fernöstlichen Management- und Verhandlungs-Strategien zu lehren, und wie beide Kulturen voneinander lernen können.

„Jeder Moment kommt nur einmal -
mach' das Beste daraus.“

HIDETAKA NISHIYAMA: 10.DAN
„DER LETZTE SAMURAI“



Dr. Reinhard Lindner, MBA
Senator h.c.

